



## NAVIN RAMDOYAL

(HEAD OF INTERNATIONAL CORPORATE (AFRICA) D'AFRASIA BANK)

**«MAURICE PEUT AVOIR UNE INFLUENCE CONSIDÉRABLE SUR LE CONTINENT AFRICAIN»**

MAURICE, MALGRÉ SA PETITE TAILLE, SE POSITIONNE COMME UN CARREFOUR STRATÉGIQUE ENTRE L'INDE ET L'AFRIQUE. NAVIN RAMDOYAL SOULIGNE LE RÔLE CLÉ D'AFRASIA DANS LA FACILITATION DES ÉCHANGES ET DES INVESTISSEMENTS TRILATÉRAUX, TIRANT PARTI DES OPPORTUNITÉS OFFERTES PAR LE CEEPA. LA BANQUE, DIT-IL, EST DÉTERMINÉE À RENFORCER SES LIENS POUR SOUTENIR LA CROISSANCE ÉCONOMIQUE DANS LA RÉGION.

**La banque joue un rôle essentiel dans la facilitation des affaires, du commerce et du financement. Chez AfrAsia, quels ont été les effets du CEEPA et quels sont les avantages stratégiques que vous identifiez dans la position de Maurice en tant que passerelle entre l'Inde et l'Afrique ?**

Le CEEPA comporte trois volets principaux : le commerce des biens, le commerce des services et la coopération économique. Sur une base autonome, Maurice, étant un exportateur net vers l'Inde, a bénéficié de l'élimination des droits de douane. Le CEEPA offre un accès au marché pour environ 600 produits à des taux préférentiels vers une puissance économique mondiale dotée d'un énorme potentiel économique. Mis à part cela, le CEEPA offre des règles d'origine flexibles pour un certain nombre de produits. Il s'agit d'une disposition importante, car il permet l'utilisation de matières non originaires jusqu'à un certain pourcentage du prix d'exportation et des règles spécifiques aux produits, qui autorisent une valeur ajoutée allant jusqu'à 35 %.

Cette disposition est particulièrement pertinente dans le contexte de la chaîne de valeur, car elle vise à tirer parti du vaste marché africain. Maurice est d'ailleurs appelé à bénéficier de sa situation géographique stratégique et de ses liens économiques entre l'Afrique et l'Inde. De plus, en tant que membre de la ZLECAf, l'avantage stratégique de Maurice est encore amplifié dans cette relation triangulaire.

Cela dit, pour atteindre les objectifs de la ZLECAf, trois ingrédients sont essentiels à son succès : le financement, le transfert de technologie et le renforcement des capacités. Dans le cadre du chapitre de coopération économique du CEEPA, Maurice peut inciter les investisseurs indiens à utiliser notre juridiction comme porte d'entrée pour

l'investissement et le transfert de capacités vers l'Afrique. Maurice peut être de petite taille, mais peut avoir une influence considérable sur le continent africain. Les principaux facteurs à l'origine de cette relation commerciale sont le niveau élevé de compétences professionnelles, l'État de droit, une démocratie établie, une main-d'œuvre bilingue, l'absence de contrôle des changes, ainsi que l'absence d'impôt sur les plus-values et de droits de succession, contribuant ainsi à positionner Maurice comme la passerelle entre l'Inde et l'Afrique.

**De quelle manière votre banque facilite-t-elle le commerce et l'investissement entre l'Inde, Maurice et l'Afrique, et quels produits et services financiers spécifiques offre-t-elle pour soutenir les transactions transfrontalières dans cette relation triangulaire ?**

La banque partage l'ambition de Maurice de jouer un rôle clé en tant que passerelle compétitive pour diriger les flux commerciaux et d'investissement vers l'Afrique. La contribution d'AfrAsia dans ce processus consiste à tirer parti de son réseau bancaire établi entre l'Afrique et ses homologues bancaires asiatiques afin de faciliter le commerce et l'investissement. Cela permet à la banque d'entrer en contact avec les meilleures institutions financières des deux continents pour faciliter le commerce et lever des fonds.

Nous accompagnons nos clients dans l'ensemble de leurs besoins bancaires corporate, incluant le financement de bilans, les solutions de financements commerciaux, le financement d'acquisitions, le financement de projets, les opérations de change, la couverture de change, la gestion de trésorerie, ainsi que tout autre besoin bancaire transactionnel. Du point de vue des opérations bancaires transactionnelles, nous servons également les entreprises et les fonds d'investissement opérant en Asie tout en capitalisant sur le Centre financier international de Maurice.

En complément d'une équipe dédiée aux besoins transactionnels quotidiens des clients, aux solutions de change et au financement de leur dette, nous avons une équipe de couverture assurant une présence régulière sur ces marchés.

**Quels secteurs ont connu la collaboration la plus significative facilitée par votre banque entre Maurice, l'Inde et l'Afrique, et comment identifiez-vous, voire ciblez-vous les secteurs économiques clés pour favoriser des liens triangulaires plus forts ?**

Nous observons que le commerce In-

## «UTILISER MAURICE COMME PORTE D'ENTRÉE POUR L'INVESTISSEMENT ET LE TRANSFERT DE CAPACITÉS VERS L'AFRIQUE»

de-Afrique a connu des évolutions significatives au fil des ans, sous l'impulsion d'objectifs commerciaux globaux et d'une dynamique changeante. La Zone de libre-échange continentale africaine a ouvert de nouveaux horizons pour le commerce Inde-Afrique.

L'Inde et l'Afrique ont priorisé des secteurs clés pour stimuler le commerce bilatéral et relever les défis communs. Dans le secteur de l'alimentation et de l'agriculture, les deux régions se concentrent sur la sécurité alimentaire, la promotion des technologies agricoles et le commerce. La sécurité énergétique est assurée grâce à des collaborations dans le secteur du pétrole et du gaz, avec des investissements indiens dans les champs pétrolifères africains. Les mines et les minéraux attirent les investissements indiens, créant de la valeur en Afrique. La fabrication en Afrique destinée à l'exportation est d'autant plus encouragée pour stimuler la création d'emplois et la diversification économique.

L'industrie pharmaceutique connaît une collaboration dans les médicaments génériques abordables et les infrastructures de santé. Les machines et équipements électriques offrent un transfert de technologie et un renforcement des capacités. L'industrie automobile et des transports bénéficie de l'implantation de chaînes de montage de constructeurs indiens en Afrique. Les solutions de durabilité et d'énergie verte s'alignent sur les objectifs environnementaux, favorisant l'adoption des énergies renouvelables et les avancées technologiques propres.

Et donc, la stratégie de la banque consiste à accompagner ses clients dans leur parcours de croissance africain et à libérer leur potentiel. Dans ce processus, nous constatons que les entreprises africaines ont établi leur centre de financement et d'approvisionnement à Maurice à la fois pour l'approvisionnement en intrants clés et le financement par emprunt.

Ainsi, dans le cadre de cette collaboration, nous avons facilité des structures innovantes, flexibles et attractives pour financer le besoin en fonds de roulement, le financement du com-

merce et les besoins de financement à plus long terme de nos clients dans divers secteurs, notamment les matières premières stratégiques, les métaux, les produits pharmaceutiques, ainsi que l'assistance aux fonds de capital-investissement. Cela s'ajoute à l'assistance aux clients dans leurs besoins transactionnels quotidiens.

La banque s'engage en outre à accompagner ses clients existants et potentiels sur la voie de la création de valeur et à répondre à leurs besoins financiers dans le cadre de ce processus, en étant agnostique sur le plan sectoriel.

**À ce jour, quelles sont les priorités stratégiques et les plans futurs d'AfrAsia pour renforcer son rôle dans la relation triangulaire Inde-Maurice-Afrique, et comment la banque envisage-t-elle de tirer parti des opportunités émergentes sur le marché africain alors qu'il continue de croître ?**

Notre banque s'est alignée sur l'ambition nourrie par Maurice, qui est de se positionner comme une passerelle compétitive dans le corridor Asie-Afrique, tout en répondant aux besoins financiers des investisseurs individuels et institutionnels à travers la chaîne de valeur. La Banque se concentre sur l'accompagnement de ses clients dans leurs projets d'affaires actuels et leur expansion en Afrique. Elle est positionnée, du point de vue transactionnel, des marchés mondiaux et du financement des entreprises, pour répondre aux besoins financiers de ses clients.

Nous avons développé des liens étroits avec des parties prenantes clés en Afrique et en Inde, allant des clients institutionnels, fonds de Private Equity, Institutions Financières de Développement et conglomérats, ce qui nous permet de faciliter les flux commerciaux et de capitaux entre les deux continents. Nos expositions d'actifs s'étendent sur plusieurs pays africains ainsi que sur plusieurs pays asiatiques, y compris l'Inde.

Avec Maurice étant membre de la ZLECAF et du CECPA, il existe davantage d'opportunités à exploiter. Pour que le centre financier international mauricien reste pertinent dans ce processus de création de valeur entre l'Inde et l'Afrique, il est nécessaire que les acteurs financiers se sophistiquent davantage pour pouvoir soutenir ce processus de manière innovante et disruptive. Pour notre part, nous explorons des moyens d'accroître notre connaissance sectorielle dans certains domaines où les investissements entre l'Afrique et l'Asie sont importants, le financement des matières premières tout au long de la chaîne en est un bon exemple.